



COMMENT ON A CRÉÉ UNE OFFRE EN 5 JOURS ?

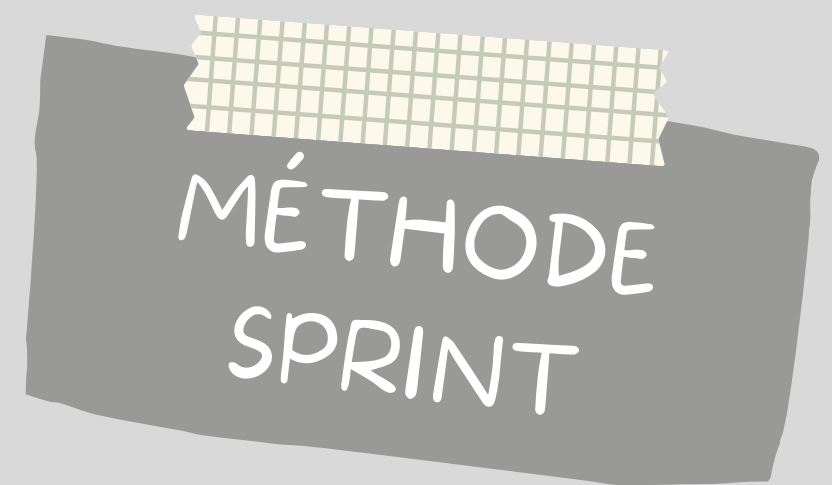
PODCAST #56

Jour 1

- Étude sur le marché et les **clients potentiels**
- Lister toutes les personnes qui pourraient être **intéressés par l'offre** (prospects, clients, réseau perso et pro)

Jour 3 et 4

- Passer les **entretiens et focus groupes**
- Tester l'offre en **collectif et individuel**



Jour 2

- Travailler sur l'**offre**
- **Contenu, mode de livraison et tarifs**
- Avoir une version **beta** et **MVP** (minimum viable product)

Jour 5

- Formaliser l'offre en sa **version finale**
- Intègre les **feedbacks pertinents** suite aux entretiens
- Valider le **prix**

